

الأسئلة الشائعة لمنصات سكان البلقان

1. Forresidents؟ وجزءاً من مجتمع BalkanResidents.com لماذا تصبح عضواً في منصة؟
سيتمتع جميع السكان الذين ينتمون إلى أول 5000 عضو برسوم عضوية مخفضة في المستقبل، تقديراً لجهودهم المبكرة في توفير برنامج ولاء وتسهيل اندماجهم في المجتمع الجديد. وستبقى هذه بالإضافة إلى جميع الشركاء، BRBC، الخصومات متاحة لجميع أعضاء نادي الأعمال، وأعضاء الجهات الراعية الذين ينضمون إلينا قبل 31 ديسمبر 2026.

2. الآن؟ (BRBC member) لماذا تصبح عضواً في نادي الأعمال لسكان البلقان
دائماً نفس رسوم العضوية السنوية. سيتم وضع خطة خاصة لهم BRBC سيدفع أول 5000 عضو في جميعاً على مدى السنوات الخمس القادمة، وفي المستقبل (في غضون عامين) سيحصلون على خصومات أكبر من جميع شركائنا ورعاتنا، لذا سيكون الأمر يستحق ذلك مرات عديدة ليكونوا من بين BRBC أول 5000 عضو في.

3. (BRBC و BRM) ما الفرق بين العضو وعضو نادي الأعمال

بي آر إم يستفيد العضو من المعلومات المتاحة في جميع البوابات، ويتمتع بصلاحيات الدردشة في منتدى الأعضاء، كما يمكنه طرح الأسئلة على مدير البوابة. يستطيع التعليق على منشورات الأخبار، وإبداء رأيه واقتراحاته لتحسين عمل المجتمع، والمشاركة في نشر الأفكار وتحقيق الربح، ثم يصبح بالانضمام إلى فريق BalkanResidents.com ويربح من منصة (BRBC عضو) عضواً تجارياً التسويق.

بالإضافة إلى خصومات لدى جميع **BRM بي آر بي** سي يتمتع العضو بجميع مزايا عضوية ونشر الإعلانات عبر رابط "الوظائف"، وكتابة، BBC PULS شركائنا ورعاتنا، وإمكانية الدردشة في BalkanResidents.com، والإعلان عن منتجاتك أو خدماتك على، BBC-Puls ونشر منشوراتك في BRBC فضلاً عن نشر إعلانات السياحة والعقارات، وبيع وشراء جميع المنتجات. كما تتاح لعضو فرصة استخدام مرافق ومزايا نوادي الأعمال على المنصة، والمشاركة في مسابقات الجوائز التي كل 90 يوماً، واستخدام المنصة للإعلان عن أعمالك مقابل عمولة للبوابة، وفرصة أن BRBC تنظمها (BRBC إذا كنت من بين أول 5000 عضو في) تصبح شريكاً أو راعياً في المستقبل مع خصومات الذهبية (بعد 3 سنوات من العضوية BRBC دائماً بفرصة الترقية إلى عضوية BRBC سيحظى أعضاء المتواصلة) والحصول على خصومات أكبر على خدمات ومنتجات شركائنا ورعاتنا، وعندما يصبحون الماسيين (بعد 5 سنوات من العضوية المتواصلة!) يدفعون 50% فقط من السعر المدرج BRBC أعضاء بينما يحصلون على هذا الوضع بعد 7 سنوات من، BalkanResidents.com في قائمة أسعار بوابة ويتوقف (LT - أعضاء مدى الحياة) العضوية المتواصلة. عضو فخري في مجال الأعمال نادي عن دفع رسوم العضوية في نادي الأعمال - وهي أعلى مرتبة في نادي الأعمال بعد مجلس إدارة

النادي. هذه هي المرتبة الوحيدة التي تمنح حق التوريث للأقارب من الدرجة الأولى، أو لمن يورثها صاحبها، ولا يجوز بيعها.

4. فوراً؟ LT هل يمكنني أن أصبح عضواً في

ولن تتمكن من شراء هذه LT، لا، عليك الانتظار سبع سنوات على الأقل للحصول على عضوية..العضوية في البداية

5. والدفع فوراً؟ DIAMOND BRBC أو GOLD BRBC هل يمكنني شراء عضوية

الراعي، بحد أقصى عضوين كل عام تلقائياً ذهبياً فقط GOLD BRBC يصبح

لا تتلقى في البداية DIAMOND BRBC بالإضافة إلى العضوية في مجلس إدارة نادي الأعمال، فإن (5) وتحصل على 5 مقاعد في تلك العضوية BalkanResidents.com سوى الرعاية العامة لمنصة (لمدة 7 سنوات DBRBC أعضاء).

6. هل يمكنني الدفع بهذه الأسعار الترويجية لمدة تتراوح بين سنتين وأربع سنوات فوراً وتوفير أكثر من 63% سنوياً من قيمة العضوية؟ (السعر الحالي 70 يورو، والسعر الكامل 190 يورو لمدة 12 شهراً).

في البلقان، لأن هذه هي طريقتنا في BRBC نعم، هذه الفرصة متاحة فقط لأول 5000 عضو في..الذين وضعوا ثقتهم بنا BRBC مكافأة جميع أولئك الذين هم من بين أول 5000 عضو في

7. وما هي المكافآت الأخرى التي BRBC كيف أعرف ما إذا كنت من بين أول 5000 عضو في سأحصل عليها في مستقبل المنصة؟

فقط على خصومات أكبر عبر رمز الاستجابة السريعة الخاص BRBC سيحصل أول 5000 عضو في بهم، وقد بدأنا العضوية من 5000 عضو فما دون. للعلم فقط، جميع شركائنا لديهم عضوية مجانية في السنة الأولى، وهذا العدد يتناقص يومياً.ال يحصل رعاية على ما بين 1 إلى 5 مراكز في مجتمع سارعوا بالاستفادة من هذه الخصومات الهائلة (التي تزيد عن 63% انضم إلينا لتصبح-أعضاء الحالي، وعندما يتجاوز BRBC قبل انضمامك، لن تعرف حجم مجتمع أعضاء BRBC. أول أعضاء في كهديّة، BRBC عدد الأعضاء 10,000 عضو، سيحصل أول 5000 عضو فقط على خاتم يحمل شعار. ولن تُقدم أي هدايا أخرى حتى يتجاوز عدد الأعضاء 20,000 عضو.

8. BakanResidents أو ForResidents كيف تصبح شريكاً أو راعياً لمنصة

وإرسال بريد إلكتروني إلى الإدارة، مع (residents.me مثلاً لموقع) ما عليك سوى اختيار بلد توضيح رغبتك وشرح أسباب رغبتك في أن تصبح شريكاً أو راعياً. تأكد من تحديد قيمة الخصم الذي ترغب في منحه للمقيمين عبر المنصة، وسوف تتلقى رداً منا خلال 48 ساعة، أي يومي عمل.مهم إذا من خلال توفير مساحة في مطعمك أو فندقك أو قاعة BRBC كنت ترغب في أن تكون راعياً مباشراً لـ

وعندها فقط founder@balkanresidents.com فاكتب مباشرةً إلى BRBC، اجتماعاتك لأعضاء. يمكنك الكتابة إلى ذلك البريد الإلكتروني.

إذا كنت ترغب في أن تصبح راعياً، فستجد في قائمة أسعار المنصة عروض رعاية تتراوح قيمتها من 400 يورو إلى 12000 يورو، اختر الرعاية التي تناسبك وأرسل بريداً إلكترونياً وإذا كنت ترغب فقط في أن تصبح شريكاً من خلال تقديم sponsor@balkanresidents.com إلى خصومات على خدماتك أو منتجاتك، فيرجى التواصل معنا عبر البريد الإلكتروني على العنوان partner@balkanresidents.com: التالي.

9. هل يمكنني الانتقال من شريك إلى راعٍ؟ وما هي الخصومات التي سأحصل عليها؟
نعم، يمكنك دائماً أن تصبح راعياً للمنصة والبوابة، ولكن عليك حينها كتابة بريد إلكتروني وبناءً على الوقت الذي تعبر فيه عن رغبتك في أن تصبح clubboard@balkanresidents.com راعياً، سيرد مجلس إدارة نادي الأعمال في غضون 72 ساعة أو ثلاثة أيام عمل بشأن الخصومات التي يمكنك الحصول عليها والالتزامات التي تنتظر كراعٍ.

10. لعقد تجمعات BRBC استخدام مباني BRBC متى سيكون بإمكاننا، كأعضاء في. 10. المجموعات المسجلة، ومتى سيبدأ كل ذلك؟
ستتاح لكم الفرصة لقراءة جميع المعلومات المتعلقة بعمل نادي الأعمال وآلية عمله في أخبار تابعونا على مواقع التواصل الاجتماعي، بما في ذلك صفحاتنا على فيسبوك وإنستغرام، بالإضافة إلى لينكدإن، للبقاء على اطلاع دائم.

11. التي تبث بـ 12 لغة بالعمل؟ BRBC Butterfly متى ستبدأ محطة راديو وتلفزيون.
يجري حالياً تجهيز أولى قنوات يوتيوب، والتي ستقتصر في البداية على اللغة الإنجليزية وبعض ومحطة إذاعية. سنبت برامج مدتها ساعتان في Butterfly TV اللغات الأخرى، ونخطط لإطلاق قناة عطلات نهاية الأسبوع باثنتي عشرة لغة مختلفة، والأمر برمته رهنً بدعمكم. هذا المشروع طموح Butterfly للغاية، ويتطلب استثمارات ضخمة خلال أول 24 شهراً، ولكن وفقاً لخطة العمل، ستبدأ نشاطها في غضون عامين. كما يعتمد الأمر على قنوات التلفزيون التفاعلية الحالية ITV & Radio التي يمكنها التعاون معنا في المشروع، ونحن بالفعل في مفاوضات مع عدد منها.

12. كيف يتم تمويل المنصة؟ وما هو اهتمامك؟
منذ البداية، سيتم تمويل المنصة حصراً من رسوم العضوية، لأننا نبلغ جميع الشركاء والجهات الراعية منذ البداية بتنازلنا عن العمولات في جميع برامج الولاء التي ننشئها على البوابات والمنصات، لكي يحصل السكان على مزيد من المزايا من خدماتها ومنتجاتها. هذا هو الوضع الآن وسيظل كذلك. هذا الأمر منصوص عليه أيضاً في النظام الأساسي لنادي الأعمال، وسيتم استخدام أموال الرعاية والشركاء حصراً في الترويج والتسويق وفعاليات التواصل بين السكان في جميع أنحاء البلقان.